



ROGERS COMMUNICATIONS ANNONCE SES RÉSULTATS POUR LE PREMIER TRIMESTRE DE 2023

- **Le premier trimestre de Rogers reflète la qualité des services offerts et la plus importante croissance de la clientèle à l'échelle nationale dans le secteur Sans-fil.**
- **Ajouts nets de 95 000 abonnés aux services de téléphonie mobile postpayés, en hausse de 44 % :**
 - **taux d'attrition des services de téléphonie mobile postpayés de 0,79 %.**
- **Total des produits tirés des services en hausse de 4 % et BAIIA ajusté en hausse de 7 % :**
 - **Sans-fil affiche des produits tirés des services en hausse de 7 % et un BAIIA ajusté en hausse de 9 %;**
 - **Cable enregistre des produits tirés des services en baisse de 2 % et un BAIIA ajusté en hausse de 1 %;**
 - **Media affiche des produits en hausse de 5 % et un BAIIA ajusté en hausse de 28 millions de dollars.**
- **Dépenses d'investissement record de 892 millions de dollars, dont 43 % consacrées à l'infrastructure de réseau; première phase des travaux de rénovation du Centre Rogers en vue de relever l'expérience des spectateurs.**
- **La réalisation de la transaction visant Shaw crée les plus importants et les seuls réseaux sans fil 5G et réseau filaire d'envergure nationale s'étendant d'un océan à l'autre au Canada.**
 - **L'envergure et la portée véritables de la Société stimuleront la concurrence et les investissements partout au pays.**

TORONTO (le 26 avril 2023) – Rogers Communications Inc. a fait connaître aujourd'hui ses résultats financiers et opérationnels non audités pour le premier trimestre clos le 31 mars 2023.

Principaux résultats financiers consolidés

(en millions de dollars canadiens, sauf les montants par action, non audité)	Trimestres clos les 31 mars		
	2023	2022	Variation en %
Total des produits	3 835	3 619	6
Total des produits tirés des services	3 314	3 196	4
BAIIA ajusté ¹	1 651	1 539	7
Bénéfice net	511	392	30
Résultat net ajusté ¹	553	462	20
Bénéfice dilué par action	1,00 \$	0,77 \$	30
Résultat par action dilué ajusté ¹	1,09 \$	0,91 \$	20
Entrées de trésorerie liées aux activités opérationnelles	453	813	(44)
Flux de trésorerie disponibles ¹	370	515	(28)
Flux de trésorerie disponibles compte non tenu du financement de Shaw ¹	363	543	(33)

« Nous avons continué sur notre lancée au cours du premier trimestre, enregistrant une forte croissance dans les secteurs Sans-fil et Media, et une amélioration du rendement dans le secteur Cable, a déclaré Tony Staffieri, président et chef de la direction. Nous avons mené à bien la fusion avec Shaw et nous sommes impatients de tenir nos engagements et d'apporter plus de valeur à nos clients et à nos actionnaires. »

¹ Le BAIIA ajusté est un total des mesures sectorielles. Le résultat par action dilué ajusté est un ratio non conforme aux PCGR. Les flux de trésorerie disponibles compte non tenu du financement de Shaw et le résultat net ajusté sont des mesures financières non conformes aux PCGR; le résultat net ajusté est une composante du résultat par action dilué ajusté. Il y a lieu de se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux PCGR et autres mesures financières » de notre rapport de gestion du premier trimestre de 2023 disponible à www.sedar.com et du présent communiqué pour en savoir plus sur chacune de ces mesures. Il ne s'agit pas de mesures financières ayant une signification normalisée en vertu des Normes internationales d'information financière (« IFRS ») et, par conséquent, il se pourrait qu'elles ne puissent pas être comparées à d'autres mesures financières similaires présentées par d'autres sociétés.

Transaction visant Shaw

Le 3 avril 2023, après avoir obtenu toutes les approbations réglementaires requises et après la clôture de la Transaction visant Freedom (définie ci-après), nous avons acquis la totalité des actions participatives de catégorie A et des actions participatives sans droit de vote de catégorie B émises et en circulation (collectivement, les « actions de Shaw ») de Shaw Communications Inc. (« Shaw ») (la « transaction visant Shaw ») pour une contrepartie préliminaire d'environ 20,3 milliards de dollars, qui comprend :

- un montant de 18,9 milliards de dollars en trésorerie (soit un montant de 12,9 milliards de dollars en trésorerie et trésorerie soumise à des restrictions et un emprunt de 6 milliards de dollars aux termes de notre facilité de crédit à terme non renouvelable de 6 milliards de dollars);
- un montant de 1,4 milliard de dollars au moyen de l'émission de 23,6 millions d'actions ordinaires sans droit de vote de catégorie B de RCI (en fonction du cours des actions sans droit de vote de catégorie B de Rogers de 61,33 \$ à l'ouverture, le 3 avril 2023).

La transaction visant Shaw a été réalisée au moyen d'un plan d'arrangement approuvé par le tribunal en vertu de la loi intitulée Business Corporations Act (Alberta).

Le 3 avril 2023, immédiatement avant la clôture de la transaction visant Shaw, Shaw a conclu la vente de la totalité des actions en circulation de Freedom Mobile Inc. (« Freedom »), filiale de Shaw, à Vidéotron ltée (« Vidéotron »), filiale de Québecor inc. (« Québecor ») (la « Transaction visant Freedom »). La Transaction visant Freedom a pris effet aux termes d'une convention intervenue le 12 août 2022 entre Rogers, Shaw, Québecor et Vidéotron, qui prévoyait la cession de toute la clientèle des services sans-fil et Internet de la marque Freedom, ainsi que de la totalité de l'infrastructure, des licences d'utilisation du spectre et des points de vente qui lui appartiennent. Le prix d'achat à payer à Shaw par Québecor en vertu de cette convention était de 2,85 milliards de dollars, après ajustement aux termes de la convention de cession. En lien avec la clôture de la Transaction visant Freedom, Rogers a conclu avec Freedom, Vidéotron et/ou Québecor des ententes commerciales à long terme aux termes desquelles Rogers (ou ses filiales) fournira à Québecor (ou à ses filiales) certains services, notamment, les services suivants :

- un accès continu aux points d'accès « Go Wi-Fi » des entreprises de Shaw pour les abonnés de Freedom Mobile;
- des services d'itinérance sur une base accessoire et non permanente;
- des services d'accès aux exploitants de réseaux mobiles virtuels;
- des services d'accès Internet de tierces parties;
- certains services par l'intermédiaire de la liaison terrestre et du réseau dorsal et d'autres services de transport.

Rogers et Québecor fourniront aussi chacune les services de transition habituels, au besoin, visant à faciliter i) l'exploitation de l'entreprise de Freedom pendant une certaine période après la clôture et ii) la séparation de l'entreprise de Freedom des autres entreprises et activités de Shaw et des entités du même groupe. La transaction visant Freedom ne prévoyait pas la vente des abonnés au service sans-fil de Shaw. Ainsi, ces abonnés relèvent encore des activités de Shaw acquises par Rogers.

Le 3 avril 2023, après la conclusion de la transaction visant Shaw, Shaw Communications Inc. a fusionné avec RCI. Par suite de la fusion, RCI est devenue l'émetteur et a pris en charge toutes les obligations de Shaw en vertu de l'acte de fiducie régissant les billets de premier rang en cours de Shaw, d'un principal total de 4,5 milliards de dollars au 3 avril 2023. En lien avec la transaction visant Shaw, Rogers Communications Canada Inc. (« RCCI ») a fourni une garantie relative aux obligations de paiement de Shaw aux termes de ces billets de premier rang.

Approbaton des autorités de réglementation

Le 31 mars 2023, le ministre de l'Innovation, des Sciences et de l'Industrie a approuvé le transfert des licences de spectre de Freedom à Vidéotron, après quoi la transaction visant Freedom s'est concrétisée le 3 avril 2023.

Dans le cadre du processus d'approbaton des autorités de réglementation, nous avons convenu de certains engagements ayant force exécutoire avec Innovation, Sciences et Développement économique Canada (« ISDE Canada »), lesquels sont décrits à la rubrique « Évolution de la réglementation ». Nous rendrons compte de l'évolution de chacun de nos engagements une fois l'an, jusqu'à ce que ces engagements aient été honorés ou jusqu'à 10 ans après la date de clôture de la transaction visant Shaw, selon la première éventualité, notamment en publiant un rapport sur notre site Web. Advenant le cas où un élément important relatif à l'un ou l'autre des engagements susmentionnés ne soit pas respecté, nous pourrions être dans l'obligation de verser une somme de 100 millions de dollars par année (jusqu'à concurrence de 1 milliard de dollars) à ISDE en dommages-intérêts jusqu'à la première des éventualités suivante : i) jusqu'à ce que ces éléments importants soient respectés ou remplis ou ii) dix ans après la date de clôture de la transaction visant Shaw.

Activités acquises de Shaw

Les activités de Shaw que nous avons acquises comprennent la prestation de services de télécommunications par câble, de vidéo par satellite, de réseau de données aux consommateurs, aux entreprises ainsi qu'aux entités du secteur public en Colombie-Britannique, en Alberta, en Saskatchewan et au Manitoba (l'« Ouest canadien »). Les principaux produits qu'offre Shaw, ainsi que le nombre approximatif d'abonnés respectifs à ces produits au 3 avril 2023, sont les services Internet (par le réseau Fibre+; 2 millions d'abonnés), les services vidéo (par Total TV et par Shaw Direct; 1,2 million et 0,5 million d'abonnés, respectivement), les services de téléphonie résidentielle (0,9 million d'abonnés) ainsi que les services de sans-fil (par Shaw Mobile aux consommateurs de la Colombie-Britannique et de l'Alberta; 0,5 million d'abonnés), exclusion faite de l'entreprise Freedom Mobile que nous n'avons pas acquise.

La société Rogers et Shaw issue du regroupement aura la portée, les actifs et les moyens requis pour investir comme jamais dans des réseaux à large bande sans-fil et filaire, pour mettre au point et développer de nouveaux services de télécommunications, et pour offrir un plus grand choix aux consommateurs et aux entreprises d'ici. Le regroupement aura aussi pour effet d'accélérer le déploiement d'un service 5G crucial dans l'Ouest canadien, des régions rurales aux grandes villes, et ce, plus rapidement que ce qu'auraient pu accomplir seules les deux entreprises, grâce au regroupement de leur expertise et de leurs actifs.

Dans les délais prévus par les lois sur les valeurs mobilières applicables, nous déposerons une déclaration d'acquisition d'entreprise relative à la transaction visant Shaw qui contiendra les états financiers intermédiaires et annuels historiques de Shaw avant son acquisition et les états financiers pro forma donnant effet à la transaction visant Shaw.

Objectifs financiers

Le 31 mars 2023, nous avons publié un communiqué de presse qui présentait la mise à jour de nos fourchettes prévisionnelles consolidées relativement aux mesures financières pour l'ensemble de l'exercice 2023, que nous avons initialement présentées le 2 février 2023, afin de tenir compte de l'incidence de la transaction visant Shaw. Le communiqué de presse peut être consulté à www.sedar.com. Les fourchettes prévisionnelles mises à jour pour 2023 présentées ci-dessous sont les mêmes que celles qui sont présentées dans ce communiqué de presse.

(en millions de dollars, sauf les pourcentages)	Résultats réels de 2022	Fourchettes prévisionnelles initiales pour 2023 ¹	Fourchettes prévisionnelles mises à jour pour 2023 ^{1,2}
Total des produits tirés des services	13 305	Augmentation de 4 % à 7 %	Augmentation de 26 % à augmentation de 30 %
BAlIA ajusté ³	6 393	Augmentation de 5 % à 8 %	Augmentation de 31 % à augmentation de 35 %
Dépenses d'investissement ^{4,5}	3 075	3 100 à 3 300	3 700 à 3 900
Flux de trésorerie disponibles ^{3,5}	1 773	2 000 à 2 200	2 000 à 2 200

1 Les fourchettes prévisionnelles présentées en pourcentages correspondent aux pourcentages d'augmentation par rapport aux résultats de l'exercice 2022 complet.

2 Les fourchettes prévisionnelles présentées tiennent compte des résultats des activités de Shaw acquises à compter de la date de clôture, le 3 avril 2023.

3 Le BAlIA ajusté est une mesure de l'ensemble d'un secteur donné. Les flux de trésorerie disponibles sont une mesure de gestion du capital. Il y a lieu de se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux PCGR et autres mesures financières » pour obtenir de plus amples renseignements au sujet de chacune de ces mesures.

4 Comprennent les entrées d'immobilisations corporelles, déduction faite du produit de la sortie, et ne tiennent pas compte des dépenses liées aux licences d'utilisation du spectre, des entrées d'actifs au titre de droits d'utilisation ou des actifs acquis dans le cadre de regroupements d'entreprises.

5 Les fourchettes prévisionnelles initiales fournies le 2 février 2023 pour les dépenses d'investissement et les flux de trésorerie disponibles excluaient les dépenses d'investissement se rapportant aux activités liées à l'intégration en vue de la clôture de la transaction visant Shaw et, dans le cas des flux de trésorerie disponibles, l'incidence du financement par billets de premier rang de Shaw. Nos résultats réels de 2022 et nos fourchettes prévisionnelles mises à jour pour 2023 tiennent compte des dépenses d'investissement se rapportant aux activités liées à l'intégration pour l'exercice complet et des intérêts nets sur le financement par billets de premier rang de Shaw.

Le tableau qui précède présente les fourchettes prévisionnelles pour certaines mesures financières consolidées présentées pour l'ensemble de l'exercice 2023, compte tenu de l'incidence de la clôture de la transaction visant Shaw, le 3 avril 2023. Ces fourchettes prévisionnelles tiennent compte de nos perspectives actuelles et des résultats de 2022 de Rogers et de Shaw. La présentation de ces prévisions a pour but d'aider les investisseurs, les actionnaires et les autres parties intéressées à comprendre certaines mesures financières se rapportant aux résultats financiers prévus pour 2023 afin qu'ils puissent évaluer le rendement de nos activités, compte tenu de la réalisation de la transaction visant Shaw. Nos prévisions, y compris les diverses hypothèses qui les sous-tendent, sont prospectives et devraient être lues de concert avec la rubrique « À propos des énoncés prospectifs » du présent communiqué (y compris les hypothèses significatives mentionnées à la rubrique « Hypothèses clés qui sous-tendent nos prévisions pour l'exercice 2023 au complet »), de même qu'avec notre rapport de gestion annuel de 2022 et les informations connexes concernant les hypothèses, les facteurs et les risques économiques, concurrentiels, juridiques et réglementaires qui pourraient faire en sorte que nos résultats financiers et nos résultats opérationnels futurs réels diffèrent de ceux prévus à l'heure actuelle.

Contexte d'exploitation et faits saillants stratégiques

En raison de la hausse de l'inflation et de la stratégie de la Banque du Canada pour la combattre, certains économistes prévoient que le Canada ainsi que d'autres économies dans le monde pourraient entrer dans une récession modérée vers le milieu de l'année 2023. Nous restons confiants, car nous avons une équipe gagnante, un bilan financier solide et des réseaux de classe mondiale. Grâce à ces atouts, nous pourrions maintenir le cap sur notre objectif de croissance à long terme en faisant bien les choses pour prendre soin de notre clientèle.

Nos cinq objectifs guident nos actions et les décisions que nous prenons lorsque nous poursuivons l'amélioration de nos activités opérationnelles et investissons au moment opportun pour faire croître nos principales activités et procurer une valeur supérieure à nos actionnaires. Certains points importants du trimestre sont présentés ci-après.

Bâtir les plus gros et les meilleurs réseaux au pays

- Nous avons continué d'étendre le réseau 5G le plus important au pays au 31 mars 2023, qui rejoint maintenant plus de 2 000 collectivités partout au pays.
- Nous avons poursuivi l'expansion de la couverture sans fil le long de cinq autoroutes en région éloignée en Colombie-Britannique afin d'améliorer la connectivité et la sécurité, en partenariat avec le gouvernement de la province.
- Nous avons annoncé un partenariat avec Microsoft pour l'aperçu privé de la plateforme Azure Programmable Connectivity afin d'offrir aux développeurs des capacités uniques et évolutives pour l'élaboration d'applications 5G innovantes.
- Nous avons lancé des forfaits de données 4G, d'appels et de messages textes sur chatr afin que les clients puissent bénéficier d'une expérience de réseau plus fiable pour les services prépayés.

Offrir des produits et services fiables et conviviaux

- Nous avons lancé le service Élan Payez et Emportez dans notre réseau de ventes en magasin dans l'ensemble du territoire de desserte de Cable en Ontario, au Nouveau-Brunswick et à Terre-Neuve, afin de permettre à la clientèle d'obtenir de l'équipement pouvant être activé le jour même.
- Nous avons lancé Télé Élan en tant que service distinct afin que les clients puissent profiter d'une expérience de divertissement optimale.

Être le premier choix pour les Canadiens

- Nous avons embauché plus de 1 100 nouveaux membres de l'équipe de première ligne dans le cadre de nos investissements visant à améliorer l'expérience client.
- Nous avons lancé des capacités numériques qui permettent aux agents d'effectuer le suivi des stocks de produits sans-fil, ce qui permet d'accroître l'exactitude de l'information sur les clients qui font des achats.
- Nous avons activé des services mobiles pour 24 000 nouveaux venus que nous avons accueillis aux aéroports de Montréal, de Vancouver, de Calgary et de Toronto.
- Nous avons obtenu la plus importante croissance d'une année à l'autre de la part de l'auditoire de la journée complète parmi les télédiffuseurs conventionnels pour la saison d'hiver 2023 de Citytv.

Être une société nationale forte qui investit au Canada

- Nous avons obtenu l'approbation définitive du gouvernement fédéral pour la réalisation de la transaction historique visant Shaw, qui fait de nous une entreprise d'envergure nationale dans les domaines du sans-fil, du câble et des médias.
- Nous avons annoncé notre engagement à atteindre des cibles basées sur la science de réduction à zéro des émissions de GES d'ici 2050 et de réduction à court terme des émissions de 50 % d'ici 2030, par rapport à 2019, notre année de référence, dans le cadre de la Science Based Targets initiative.
- En tant que principal partenaire de financement de la Jays Care Foundation, nous avons versé un don de 1 million de dollars visant à soutenir les programmes de 2023 qui rendront les sports accessibles afin de permettre à la prochaine génération de libérer son plein potentiel.
- Nous avons donné suite à notre engagement d'avoir des équipes de service à la clientèle 100 % canadiennes en annonçant le rapatriement de centaines d'emplois de service à la clientèle de Shaw au Canada d'ici septembre 2023.

Être le chef de file de la croissance dans notre industrie

- Nous avons dégagé des produits tirés des services totalisant 3 314 millions de dollars, en hausse de 4 %, un BAIIA ajusté de 1 651 millions de dollars, en hausse de 7 %, et un bénéfice net de 511 millions de dollars, en hausse de 30 %.
- Nous avons attiré 95 000 abonnés nets aux services de téléphonie mobile postpayés, ce qui représente une hausse par rapport à 66 000 l'an dernier.
- Nous avons dégagé des flux de trésorerie disponibles de 370 millions de dollars et des flux de trésorerie liés aux activités opérationnelles de 453 millions de dollars.

Faits saillants financiers trimestriels

Produits

Le total des produits et le total des produits tirés des services ont progressé de 6 % et de 4 %, respectivement, pour le trimestre à l'étude, sous l'effet principalement de la croissance des produits des secteurs Sans-fil et Media.

Les produits tirés des services de Sans-fil ont augmenté de 7 % pour le trimestre considéré, sous l'effet principalement de la hausse des produits tirés des services d'itinérance liée à l'augmentation des déplacements et de l'accroissement du nombre d'abonnés aux services de téléphonie mobile postpayés. Les produits tirés du matériel de Sans-fil ont augmenté de 22 % en raison surtout de la hausse du nombre de rehaussements d'appareils par les abonnés existants et d'une migration vers des appareils à valeur plus élevée.

Les produits tirés des services de Cable ont diminué de 2 % pour le trimestre à l'étude, en raison principalement de l'accroissement de l'activité promotionnelle concurrentielle, du recul des produits tirés des services vidéo et des services de téléphonie résidentielle ainsi que de la diminution du nombre d'abonnés aux services de téléphonie résidentielle et au service de domotique, ces facteurs ayant été en partie contrebalancés par la hausse des abonnés aux services d'accès Internet de détail et la migration des clients de ces services vers la gamme Élan offrant des vitesses supérieures.

Les produits de Media ont augmenté de 5 % pour le trimestre à l'étude, du fait surtout de la hausse des produits tirés de la publicité et de l'augmentation des produits touchés par les Blue Jays de Toronto, facteurs contrebalancés en partie par la baisse des produits de Today's Shopping Choice.

BAIIA ajusté et marges

Le BAIIA ajusté consolidé a augmenté de 7 % pour le trimestre à l'étude, et la marge du BAIIA ajusté a augmenté de 60 points de base sous l'effet principalement de la hausse du BAIIA ajusté de Sans-fil et de Cable.

Le BAIIA ajusté de Sans-fil a augmenté de 9 %, en raison surtout de l'effet de l'augmentation des produits susmentionnée. La marge du BAIIA ajusté sur les produits tirés des services s'est donc établie à 64,2 %.

Le BAIIA ajusté de Cable a augmenté de 1 %, essentiellement en raison de la diminution des charges opérationnelles attribuable aux mesures de réduction des coûts. La marge du BAIIA ajusté s'est donc établie à 54,8 %.

Le BAIIA ajusté de Media a augmenté de 28 millions de dollars pour le trimestre à l'étude, principalement sous l'effet de la hausse des produits susmentionnée et de la diminution de la masse salariale des joueurs des Blue Jays de Toronto par suite des échanges de joueurs ayant eu lieu à l'exercice précédent. Ces facteurs ont été contrebalancés en partie par la hausse des dépenses liées à la programmation et à la production et d'autres charges opérationnelles découlant de la hausse des produits.

Bénéfice net et bénéfice net ajusté

Le bénéfice net et le bénéfice net ajusté pour le trimestre à l'étude ont respectivement augmenté de 30 % et de 20 %, en raison surtout de la hausse du BAIIA ajusté, en partie contrebalancée par l'augmentation de l'impôt sur le résultat et la hausse des charges financières attribuable au financement par billets de premier rang de Shaw. Le bénéfice net a aussi été touché par l'incidence de la diminution des frais de restructuration, coûts d'acquisition et autres charges pour le trimestre.

Flux de trésorerie et liquidités disponibles

Au cours du trimestre à l'étude, nous avons dégagé des entrées de trésorerie liées aux activités opérationnelles de 453 millions de dollars (813 millions de dollars en 2022), en baisse de 44 %, en raison de l'augmentation des investissements dans la valeur nette des actifs d'exploitation et de la hausse des intérêts payés, en partie contrebalancées par l'augmentation du BAIIA ajusté. Nous avons également dégagé des flux de trésorerie disponibles de 370 millions de dollars (515 millions de dollars en 2022), en baisse de 28 %, en raison surtout de la hausse des dépenses d'investissement, contrebalancée en partie par l'augmentation du BAIIA ajusté.

Au 31 mars 2023, nos liquidités disponibles se chiffraient à 3,3 milliards de dollars (4,9 milliards de dollars au 31 décembre 2022), dont 0,6 milliard de dollars en trésorerie et équivalents de trésorerie et une somme globale de 2,8 milliards de dollars de fonds accessibles au moyen de nos facilités de crédit bancaire. Nous détenons également 12,8 milliards de dollars en trésorerie et équivalents de trésorerie soumis à des restrictions qui ont été affectés au financement d'une partie de la contrepartie en trésorerie de la transaction visant Shaw (se reporter à la rubrique « Gestion de nos liquidités et de nos ressources financières »).

Nous avons aussi versé aux actionnaires des dividendes de 253 millions de dollars pour le trimestre à l'étude et déclaré un dividende de 0,50 \$ par action le 25 avril 2023.

À propos de Rogers

Rogers est une entreprise canadienne occupant une position de chef de file dans le domaine de la technologie et des médias. Elle offre des services de communications et de divertissement aux particuliers et aux entreprises. Les actions de Rogers sont inscrites à la Bourse de Toronto (TSX) sous les symboles RCI.A et RCI.B et à la Bourse de New York (NYSE) sous le symbole RCI.

Rogers est l'entreprise canadienne qui occupe la position de chef de file dans les domaines du sans-fil, du câble et des médias. Elle offre la connectivité et des services de divertissement aux particuliers et aux entreprises partout au pays.

Relations avec les investisseurs

Paul Carpino
647 435-6470
paul.carpino@rci.rogers.com

Relations avec les médias

Sarah Schmidt
647 643-6397
sarah.schmidt@rci.rogers.com

Conférence téléphonique trimestrielle à l'intention de la communauté financière

La téléconférence sur les résultats du premier trimestre de 2023 à l'intention de la communauté financière se tiendra :

- le 26 avril 2023,
- à 8 h, heure de l'Est,
- à l'adresse investisseurs.rogers.com,
- les médias pourront participer à titre d'auditeurs seulement.

Une rediffusion sera présentée à l'adresse investisseurs.rogers.com pendant une période d'au moins deux semaines suivant la téléconférence. En outre, les investisseurs sont priés de noter que la direction de Rogers fait à l'occasion des allocutions lors de conférences de sociétés de courtage à l'intention des investisseurs. La plupart du temps, ces conférences sont diffusées sur le Web et lorsqu'il y a une webdiffusion, les liens sont offerts sur le site Web de Rogers, à l'adresse investisseurs.rogers.com.

Renseignements supplémentaires

Vous trouverez plus de renseignements à notre sujet sur notre site Web (investisseurs.rogers.com), sur SEDAR ([sedar.com](https://www.sedar.com)) et sur EDGAR ([sec.gov](https://www.sec.gov)); vous pouvez aussi nous envoyer un courriel à l'adresse investor.relations@rci.rogers.com. L'information sur les sites Web en question ou sur des sites Web liés et tout autre site Web mentionné aux présentes ne fait pas partie du présent communiqué et n'y est pas intégrée.

Vous pouvez également visiter la page investisseurs.rogers.com pour en savoir davantage sur nos pratiques de gouvernance, pour consulter nos rapports sur les questions environnementales, sociales et de gouvernance et pour obtenir un glossaire des termes des communications et des médias et d'autres renseignements sur nos activités.

À propos du présent communiqué

Le présent communiqué présente de l'information importante au sujet de nos activités et de notre performance pour le trimestre clos le 31 mars 2023 ainsi que de l'information prospective au sujet de périodes futures. Le présent communiqué doit être lu en parallèle avec nos états financiers consolidés résumés intermédiaires pour le premier trimestre de 2023 (les « états financiers intermédiaires du premier trimestre de 2023 ») et les notes y afférentes, préparés conformément à l'International Accounting Standard 34, *Information financière intermédiaire*, publiée par l'International Accounting Standards Board (l'« IASB »), avec notre rapport de gestion du premier trimestre de 2023, avec notre rapport de gestion annuel de 2022, avec nos états financiers consolidés audités annuels de 2022 et les notes y afférentes, lesquels ont été établis selon les Normes internationales d'information financière (les « IFRS »), publiées par IASB, ainsi qu'avec les autres documents récents, dont notre notice annuelle, déposés auprès des autorités en valeurs mobilières canadiennes et américaines et publiés sur SEDAR, à sedar.com ou sur EDGAR, à sec.gov, respectivement.

Pour obtenir de plus amples renseignements sur Rogers, notamment sur son offre de produits et services, son marché concurrentiel et les tendances du secteur, sur sa stratégie fondamentale, ses principaux moteurs de la performance et ses objectifs, il y a lieu de se reporter aux rubriques « Comprendre nos activités », « Stratégie, principaux moteurs de la performance et faits saillants stratégiques » et « Capacité à produire des résultats » de notre rapport de gestion annuel de 2022.

Les termes « nous », « notre », « nos », « Rogers », « Rogers Communications » et « la Société » désignent Rogers Communications Inc. et ses filiales. Le terme « RCI » s'entend de l'entité juridique Rogers Communications Inc., à l'exclusion de ses filiales. Rogers détient également des participations dans divers placements et entreprises.

Tous les montants présentés en dollars dans le présent communiqué sont en dollars canadiens, sauf indication contraire, et ils n'ont pas été audités. Toutes les variations en pourcentage sont calculées en fonction de nombres arrondis, tels qu'ils sont présentés dans les tableaux. Le présent communiqué est daté du 25 avril 2023 et a été approuvé à cette date par le conseil d'administration de RCI (le « conseil »). Le présent communiqué contient des énoncés prospectifs et des hypothèses. Il y a lieu de se reporter à la rubrique « À propos des énoncés prospectifs » pour obtenir de plus amples renseignements.

Nous sommes inscrits à la cote de la Bourse de Toronto (TSX : RCI.A et RCI.B) et de la New York Stock Exchange (NYSE : RCI).

Dans le présent communiqué, les expressions « trimestre », « trimestre considéré », « trimestre à l'étude » et « premier trimestre » désignent le trimestre clos le 31 mars 2023, à moins que le contexte ne le précise autrement. Sauf indication contraire, tous les commentaires concernant les résultats comparatifs ont trait à la période correspondante de 2022 ou au 31 décembre 2022, selon le cas.

Les marques de commerce apparaissant dans le présent communiqué appartiennent à Rogers Communications Inc. ou à une société de son groupe ou sont utilisées sous licence par celles-ci. Des marques de commerce d'autres parties y sont également mentionnées. Les marques de commerce mentionnées dans le présent communiqué peuvent apparaître sans le symbole ^{MC}. © 2023 Rogers Communications

Secteurs à présenter

Nous présentons nos résultats opérationnels selon trois secteurs à présenter. Le tableau suivant présente chacun de ces secteurs ainsi que la nature de leurs activités :

Secteur	Activités principales
Sans-fil	Activités de télécommunications sans fil destinées aux entreprises et aux consommateurs canadiens.
Cable	Activités de télécommunications par câble, y compris les services d'accès Internet, de télévision et autres services vidéo (vidéo), de téléphonie (téléphonie résidentielle) et de domotique pour les entreprises et les consommateurs canadiens, et connectivité réseau offerte au moyen de nos actifs liés au réseau de fibre optique et aux centres de données afin de prendre en charge un éventail de services de transmission de la voix et des données, de réseautage, d'hébergement et d'infonuagique pour les marchés des entreprises, des entités du secteur public et des fournisseurs de services de télécommunications de gros.
Media	Portefeuille diversifié de médias, notamment dans les domaines du sport et du divertissement, de la télédiffusion, de la radiodiffusion, des chaînes spécialisées, des multiplateformes d'achat et du numérique.

Les secteurs Sans-fil et Cable sont exploités par notre filiale en propriété exclusive, RCCI, et certaines de nos autres filiales en propriété exclusive. Le secteur Media est exploité par notre filiale en propriété exclusive, Rogers Media Inc., et ses filiales.

Sommaire des résultats financiers consolidés

(en millions de dollars, sauf les marges et les montants par action)	Trimestres clos les 31 mars		
	2023	2022	Variation en %
Produits			
Sans-fil	2 346	2 140	10
Cable	1 017	1 036	(2)
Media	505	482	5
Éléments relevant du siège social et éliminations intersociétés	(33)	(39)	(15)
Produits	3 835	3 619	6
Total des produits tirés des services ¹	3 314	3 196	4
BAIIA ajusté			
Sans-fil	1 179	1 085	9
Cable	557	551	1
Media	(38)	(66)	(42)
Éléments relevant du siège social et éliminations intersociétés	(47)	(31)	52
BAIIA ajusté	1 651	1 539	7
Marge du BAIIA ajusté ²	43,1 %	42,5 %	0,6 pt
Bénéfice net	511	392	30
Bénéfice de base par action	1,01 \$	0,78 \$	29
Bénéfice dilué par action	1,00 \$	0,77 \$	30
Résultat net ajusté ²	553	462	20
Résultat par action de base ajusté ²	1,10 \$	0,91 \$	21
Résultat par action dilué ajusté	1,09 \$	0,91 \$	20
Dépenses d'investissement	892	649	37
Entrées de trésorerie liées aux activités opérationnelles	453	813	(44)
Flux de trésorerie disponibles	370	515	(28)
Flux de trésorerie disponibles compte non tenu du financement de Shaw	363	543	(33)

¹ Selon la définition fournie. Il y a lieu de se reporter à la rubrique « Indicateurs clés de performance ».

² La marge du BAIIA ajusté est une mesure financière complémentaire. Le résultat par action de base ajusté est un ratio non conforme aux PCGR. Le résultat net ajusté est une mesure financière non conforme aux PCGR et une composante du résultat par action de base ajusté. Il y a lieu de se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux PCGR et autres mesures financières » de notre rapport de gestion du premier trimestre de 2023 pour obtenir de plus amples renseignements au sujet de chacune de ces mesures, disponible au www.sedar.com.

Résultats de nos secteurs à présenter

SANS-FIL

Résultats financiers de sans-fil

(en millions de dollars, sauf les marges)	Trimestres clos les 31 mars		
	2023	2022	Variation en %
Produits			
Produits tirés des services	1 836	1 723	7
Produits tirés du matériel	510	417	22
Produits	2 346	2 140	10
Charges opérationnelles			
Coût du matériel	508	426	19
Autres charges opérationnelles	659	629	5
Charges opérationnelles	1 167	1 055	11
BAIIA ajusté	1 179	1 085	9
Marge du BAIIA ajusté sur les produits tirés des services ¹	64,2 %	63,0 %	1,2 pt
Marge du BAIIA ajusté ²	50,3 %	50,7 %	(0,4) pt
Dépenses d'investissement	452	337	34

¹ Calculée à l'aide des produits tirés des services.

² Calculée à l'aide des produits totaux.

Résultats d'abonnements de sans-fil ¹

(en milliers, sauf les taux d'attrition et les PMPA des services de téléphonie mobile)	Trimestres clos les 31 mars		
	2023	2022	Variation
Services de téléphonie mobile postpayés			
Ajouts bruts d'abonnés	318	254	64
Ajouts nets d'abonnés	95	66	29
Total des abonnés aux services de téléphonie mobile postpayés ²	9 487	8 913	574
Attrition (mensuelle)	0,79 %	0,71 %	0,08 pt
Services de téléphonie mobile prépayés			
Ajouts bruts d'abonnés	217	151	66
Réductions nettes d'abonnés	(8)	(16)	8
Total des abonnés aux services de téléphonie mobile prépayés ²	1 247	1 150	97
Attrition (mensuelle)	5,96 %	4,82 %	1,14 pt
PMPA des services de téléphonie mobile (mensuels) ³	57,26 \$	57,25 \$	0,01 \$

¹ Le nombre d'abonnés et le taux d'attrition sont des indicateurs clés de performance. Il y a lieu de se reporter à la rubrique « Indicateurs clés de performance ».

² À la clôture de la période.

³ Les PMPA des services de téléphonie mobile sont une mesure financière complémentaire. Il y a lieu de se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux PCGR et autres mesures financières » de notre rapport de gestion du premier trimestre de 2023 pour en savoir plus sur la composition de cette mesure, disponible au www.sedar.com.

Produits tirés des services

La hausse de 7 % des produits tirés des services au cours du trimestre considéré est essentiellement attribuable aux facteurs suivants :

- la hausse des produits tirés des services d'itinérance liée à l'augmentation des déplacements;
- l'accroissement du nombre d'abonnés aux services de téléphonie mobile.

Pour les services postpayés, la hausse des ajouts bruts et nets d'abonnés pour le trimestre est attribuable à l'excellente performance opérationnelle, à une intensification de l'activité des Canadiens sur le marché et à une augmentation des niveaux d'immigration.

Produits tirés du matériel

La hausse de 22 % des produits tirés du matériel pour le trimestre considéré découle des éléments suivants :

- l'augmentation des rehaussements d'appareils par les clients déjà abonnés;
- la migration continue vers des appareils à valeur plus élevée;
- l'augmentation du nombre de nouveaux abonnés achetant des appareils, facteurs contrebalancés en partie par
- l'accroissement de l'activité promotionnelle.

Charges opérationnelles

Coût du matériel

La hausse de 19 % du coût du matériel pour le trimestre considéré s'explique par les variations des produits tirés du matériel susmentionnées.

Autres charges opérationnelles

L'augmentation de 5 % des autres charges opérationnelles pour le trimestre à l'étude s'explique principalement par l'augmentation des coûts liés à la hausse des produits, y compris ceux tirés des services d'itinérance et des commissions.

BAIIA ajusté

L'augmentation de 9 % du BAIIA ajusté au cours du trimestre considéré est le résultat des variations des produits et des charges susmentionnées.

CABLE

Résultats financiers de Cable

(en millions de dollars, sauf les marges)	Trimestres clos les 31 mars		
	2023	2022	Variation en %
Produits			
Produits tirés des services	1 006	1 030	(2)
Produits tirés du matériel	11	6	83
Produits	1 017	1 036	(2)
Charges opérationnelles	460	485	(5)
BAlIA ajusté	557	551	1
Marge du BAlIA ajusté	54,8 %	53,2 %	1,6 pt
Dépenses d'investissement	319	256	25

Résultats d'abonnements de Cable ¹

(en milliers, sauf les PMPC et la pénétration)	Trimestres clos les 31 mars		
	2023	2022	Variation
Foyers branchés ²	4 829	4 728	101
Relations clients			
Ajouts nets d'abonnés	1	5	(4)
Total des relations clients ²	2 591	2 589	2
PMPC (mensuels) ³	129,58 \$	132,87 \$	(3,29)\$
Pénétration ²	53,7 %	54,8 %	(1,1)pt
Services d'accès Internet de détail			
Ajouts nets d'abonnés	14	13	1
Nombre total d'abonnés aux services d'accès Internet de détail ²	2 298	2 245	53
Services vidéo			
(Réductions) ajouts nets d'abonnés	(8)	14	(22)
Nombre total d'abonnés aux services vidéo ²	1 517	1 507	10
Service de domotique			
Réductions nettes d'abonnés	(5)	(4)	(1)
Nombre total d'abonnés au service de domotique ²	96	109	(13)
Services de téléphonie résidentielle			
Réductions nettes d'abonnés	(13)	(22)	9
Nombre total d'abonnés aux services de téléphonie résidentielle ²	823	890	(67)

¹ Les résultats relatifs aux abonnés sont un indicateur clé de performance. Il y a lieu de se reporter à la rubrique « Indicateurs clés de performance ».

² À la clôture de la période.

³ Les PMPC sont une mesure financière complémentaire. Il y a lieu de se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux PCGR et autres mesures financières » de notre rapport de gestion du premier trimestre de 2023 pour en savoir plus sur la composition de cette mesure, disponible au www.sedar.com.

Produits tirés des services

La diminution de 2 % des produits tirés des services pour le trimestre considéré découle des facteurs suivants :

- l'accroissement de l'activité promotionnelle concurrentielle;
- la diminution des produits tirés des services vidéo et de téléphonie résidentielle;
- la diminution du nombre d'abonnés aux services de téléphonie résidentielle et au service de domotique; facteurs contrebalancés en partie par
- l'augmentation du nombre d'abonnés aux services d'accès Internet de détail et la migration des clients de ces services vers la gamme Élan offrant des vitesses supérieures.

Le recul des PMPC pour le trimestre à l'étude a été le résultat de l'accroissement de l'activité promotionnelle concurrentielle.

Charges opérationnelles

La diminution de 5 % des charges opérationnelles pour le trimestre considéré est principalement attribuable aux mesures de réduction des coûts.

BAIIA ajusté

Le BAIIA ajusté a augmenté de 1 % au cours du trimestre considéré en raison des variations des produits tirés des services et des charges susmentionnées.

MEDIA

Résultats financiers de Media

(en millions de dollars, sauf les marges)	Trimestres clos les 31 mars		
	2023	2022	Variation en %
Produits	505	482	5
Charges opérationnelles	543	548	(1)
BAIIA ajusté	(38)	(66)	(42)
Marge du BAIIA ajusté	(7,5)%	(13,7)%	6,2 pts
Dépenses d'investissement	61	22	177

Produits

Les produits ont progressé de 5 % au cours du trimestre considéré en raison des facteurs suivants :

- l'augmentation des produits tirés de la publicité dans toutes les divisions;
- la hausse des produits touchés par les Blue Jays de Toronto; facteurs en partie contrebalancés par
- la baisse des produits de Today's Shopping Choice.

Charges opérationnelles

Les charges opérationnelles ont diminué de 1 % au cours du trimestre considéré, en raison de l'incidence des facteurs suivants :

- la diminution de la masse salariale des joueurs des Blue Jays de Toronto par suite des échanges de joueurs ayant eu lieu à l'exercice précédent;
- la diminution des coûts de Today's Shopping Choice découlant de la baisse de ses produits; facteurs en partie contrebalancés par
- l'augmentation des coûts liés à la programmation;
- la hausse des coûts de production et des autres charges opérationnelles découlant de la hausse des produits.

BAIIA ajusté

L'augmentation du BAIIA ajusté pour le trimestre est le résultat des variations des produits et des charges expliquées ci-dessus.

DÉPENSES D'INVESTISSEMENT

(en millions de dollars, sauf l'intensité du capital)	Trimestres clos les 31 mars		
	2023	2022	Variation en %
Sans-fil	452	337	34
Cable	319	256	25
Media	61	22	177
Siège social	60	34	76
Dépenses d'investissement ¹	892	649	37
Intensité du capital ²	23,3 %	17,9 %	5,4 pts

¹ Comprennent les entrées d'immobilisations corporelles, déduction faite du produit de la sortie, et ne tiennent pas compte des dépenses liées aux licences d'utilisation de spectre, des entrées d'actifs au titre de droits d'utilisation ni des actifs acquis dans le cadre de regroupements d'entreprises.

² L'intensité du capital est une mesure financière complémentaire. Il y a lieu de se reporter à la rubrique « Mesures non conformes aux PCGR et autres mesures financières » pour en savoir plus sur la composition de cette mesure.

L'un de nos objectifs est de bâtir les plus gros et les meilleurs réseaux au pays. Dans le cadre de nos efforts continus pour atteindre cet objectif, nous prévoyons investir beaucoup plus dans nos réseaux filaires et sans fil cette année qu'au cours des derniers exercices. Au cours de l'exercice considéré, nous allons poursuivre le déploiement de notre réseau 5G (le réseau 5G le plus vaste au Canada au 31 mars 2023) partout au pays, y compris dans le cadre de notre engagement d'étendre la couverture partout dans l'Ouest canadien. Nous allons également continuer d'investir dans les déploiements de fibre optique, notamment la technologie de fibre optique jusqu'au domicile, dans notre réseau de câblodistribution, et dans l'expansion de la zone de couverture de notre réseau afin de rejoindre plus de foyers et d'entreprises, y compris les collectivités rurales, éloignées et autochtones. Nous allons continuer d'affecter nos dépenses d'investissement à la consolidation de la résilience de nos réseaux et continuerons à faire d'importants investissements dans nos réseaux pour renforcer nos systèmes technologiques, augmenter la stabilité du réseau pour nos clients et améliorer nos tests.

Ces investissements renforceront la résilience et la stabilité du réseau et nous aideront à combler les lacunes dans le domaine numérique en étendant davantage notre réseau aux régions rurales et mal desservies dans le cadre de divers programmes et projets.

Sans-fil

L'augmentation des dépenses d'investissement de Sans-fil pour le trimestre à l'étude découle des investissements continus consacrés à la mise à niveau et à l'expansion de notre réseau sans fil. Le déploiement actuel du spectre de 3 500 MHz accroît considérablement la capacité et la résilience de nos travaux antérieurs de déploiement de la 5G sur la bande de spectre de 600 MHz.

Cable

L'augmentation des dépenses d'investissement de Cable pour le trimestre à l'étude reflète les investissements continus dans notre infrastructure et son expansion, comme les déploiements additionnels de fibre optique visant à étendre nos réseaux de distribution par fibre optique jusqu'au domicile. Les mises à niveau viendront réduire le nombre de foyers branchés par nœud et intégreront les technologies les plus récentes qui contribueront à procurer plus de bande passante et une expérience client encore plus cohérente, à mesure que nous réalisons notre plan d'action visant le service résidentiel branché, lequel vise l'expansion de notre territoire de desserte et des mises à niveau de notre plateforme DOCSIS 3.1 vers la technologie DOCSIS 4.0 afin d'offrir une résilience et une stabilité de réseau plus grandes ainsi que des vitesses de téléchargement accrues au fil du temps.

Media

L'augmentation des dépenses d'investissement de Media au cours du trimestre à l'étude découle essentiellement de la hausse des dépenses consacrées à l'infrastructure du stade des Blue Jays dans le cadre de la première phase des travaux de rénovation du Centre Rogers en vue de rehausser l'expérience des spectateurs.

Siège social

L'augmentation des dépenses d'investissement du siège social pour le trimestre à l'étude découle de la hausse des investissements dans l'infrastructure de nos technologies de l'information.

Intensité du capital

L'intensité du capital a augmenté pour trimestre à l'étude par suite de la hausse des dépenses d'investissement dont il est question ci-dessus, en partie compensée par la hausse des produits.

Évolution de la réglementation

La réglementation d'importance qui influait sur nos activités en date du 9 mars 2023 est présentée dans notre rapport de gestion annuel de 2022. Les modifications importantes concernant la réglementation survenue depuis cette date sont décrites ci-après.

Examen de la transaction visant Shaw par ISDE Canada

Le 31 mars 2023, le ministre de l'Innovation, des Sciences et de l'Industrie a approuvé le transfert des licences de spectre de Freedom à Vidéotron, après quoi la Transaction visant Freedom a été conclue le 3 avril 2023.

Dans le cadre du processus d'approbation des autorités de réglementation, nous avons convenu de certains engagements ayant force exécutoire avec ISDE Canada, notamment :

- investir 1 milliard de dollars sur cinq ans pour connecter des collectivités rurales et éloignées ainsi que des communautés autochtones dans l'Ouest canadien et pour régler plus rapidement des lacunes en matière de connectivité essentielle dans les régions mal desservies, comme offrir des services d'accès Internet à large bande là où des services d'accès Internet à large bande avec une vitesse de téléchargement de 50 mégabits par seconde (Mb/s) et une vitesse de téléversement de 10 Mb/s ne sont pas disponibles actuellement, et offrir un réseau sans-fil pour les services 5G là où les services mobiles utilisant les réseaux de technologie d'évolution à long terme (long-term evolution ou « LTE ») ne sont pas disponibles;
- investir 2,5 milliards de dollars sur cinq ans pour améliorer et étendre le réseau 5G dans l'Ouest canadien ainsi que 3 milliards de dollars sur cinq ans pour des investissements additionnels dans le réseau, les services et la technologie, dont l'expansion de notre réseau Câble;
- élargir notre programme Branché sur le succès afin d'offrir un service d'accès Internet à haute vitesse et à faible coût aux Canadiens à faible revenu dans l'Ouest canadien et lancer un nouveau volet à notre programme Branché sur le succès afin d'offrir un service sans-fil abordable à l'échelle du pays aux Canadiens à faible revenu, faisant en sorte que le programme Branché sur le succès sera offert à plus de 2,5 millions de ménages canadiens admissibles dans les cinq prochaines années;
- maintenir une forte présence dans l'Ouest canadien par la création d'au moins 3 000 nouveaux emplois dans les cinq prochaines années (et conserver ces emplois jusqu'au dixième anniversaire de la clôture), et conserver un siège social dans l'Ouest canadien, soit à Calgary, pour au moins dix ans;
- continuer d'offrir des forfaits sans-fil aux abonnés de Shaw Mobile à la date de clôture qui sont assortis des mêmes conditions (dont l'admissibilité) que les forfaits qui étaient offerts par Shaw Mobile à la date de clôture, pour les cinq prochaines années.

Nous rendrons compte de l'évolution de chacun de nos engagements une fois l'an, jusqu'à ce que ces engagements aient été honorés ou jusqu'à 10 ans après la date de clôture de la transaction visant Shaw, selon la première éventualité, notamment en publiant un rapport sur notre site Web. Advenant le cas où un élément important relatif à l'un ou l'autre des engagements susmentionnés ne soit pas respecté, nous pourrions être dans l'obligation de verser une somme de 100 millions de dollars par année (jusqu'à concurrence de 1 milliard de dollars) à ISDE en dommages-intérêts jusqu'à la première des éventualités suivante : i) jusqu'à ce que ces éléments importants soient respectés ou remplis ou ii) dix ans après la date de clôture de la transaction visant Shaw.

Examen par le CRTC des services de télécommunications filaires de gros

Le 8 mars 2023, le Conseil de la radiodiffusion et des télécommunications canadiennes (le « CRTC ») a publié l'Avis de consultation de télécom (CRTC 2023-56) afin d'indiquer qu'il tiendra une audience afin d'examiner son cadre actuel des services d'accès haute vitesse (AHV) de gros compte tenu des conditions changeantes du marché, des défis considérables dans la mise en œuvre du cadre et de l'importance pour la population canadienne d'avoir plus de choix et des services plus abordables. Le CRTC a sollicité des observations à l'égard de plusieurs questions, y compris sur ses avis préliminaires selon lesquels i) la fourniture de services AHV de gros groupés devrait être obligatoire; ii) l'accès aux installations par fibre jusqu'aux locaux des abonnés (FTTP) devrait être offert pour ces services; et iii) la fourniture d'installations FTTP au moyen des services AHV de gros groupés devrait être obligatoire temporairement et de manière accélérée, jusqu'à ce que le CRTC parvienne à tirer une conclusion à savoir si un tel accès doit être offert indéfiniment.

Budget 2023 du gouvernement du Canada

Le budget fédéral 2023 publié en mars 2023 comprend des mesures ciblant des frais précis (y compris les frais inattendus, cachés et supplémentaires) afin de continuer à veiller à ce que les entreprises fassent preuve de transparence au sujet des prix et de rendre la vie plus abordable au pays. Ces mesures pourraient notamment viser les frais d'itinérance facturés par les sociétés de télécommunication, parmi d'autres frais facturés dans d'autres secteurs.

Mise à jour sur les risques et les incertitudes

Il y a lieu de se reporter à notre rapport de gestion annuel de 2022 pour une analyse des principaux risques et incertitudes susceptibles d'avoir une incidence défavorable significative sur nos activités et nos résultats financiers au 9 mars 2023, lesquels doivent être étudiés à la lumière du présent communiqué. Une mise à jour et un complément de ces risques et incertitudes sont présentés ci-après.

Transaction visant Shaw

Du fait de la transaction visant Shaw, nous sommes exposés à un certain nombre de risques additionnels, dont bon nombre sont indépendants de la volonté de Rogers. Certains de ces risques sont présentés dans notre rapport de gestion annuel de 2022. Une mise à jour de ces risques et des ajouts à ceux-ci sont présentés ci-dessous.

Nous pourrions être incapables de réaliser les synergies et les autres avantages attendus de la transaction visant Shaw
La réalisation des avantages devant découler de la transaction visant Shaw dépend de notre capacité à regrouper et à intégrer les entreprises, les activités et le personnel de Shaw de manière à favoriser les occasions de croissance, à réaliser les économies de coûts prévues et à dégager une croissance des produits sans nuire aux activités courantes de la société issue du regroupement. Même si nous parvenons à intégrer les activités de Shaw, il se peut que les avantages attendus de la transaction visant Shaw ne se concrétisent pas pleinement ou prennent plus de temps que prévu à se réaliser.

Le processus d'intégration pourrait entraîner la perte de membres du personnel clés, la résiliation ou la modification de relations ou de contrats significatifs existants, la perturbation des activités courantes, ou encore des incohérences dans les normes, les contrôles, les procédures et les politiques. Il pourrait y avoir d'éventuels passifs inconnus et charges inattendues associés à la transaction visant Shaw qui n'ont pas été découverts dans le cadre du contrôle préalable. La coordination de certains aspects des activités et du personnel de Rogers et de Shaw posera des défis complexes touchant l'exploitation, la technologie et le personnel. En plus des activités courantes de Rogers, la direction devra se concentrer sur l'intégration des activités de Shaw.

Vidéotron ltée

Le 29 octobre 2021, Vidéotron a déposé une poursuite contre Rogers auprès de la Cour supérieure du Québec relativement à l'entente conclue entre les parties en 2013 pour le développement et l'exploitation d'un réseau LTE commun dans la province de Québec. Dans sa poursuite, Vidéotron alléguait que Rogers n'avait pas respecté ses obligations contractuelles en développant son propre réseau sur le territoire visé et elle exigeait des dommages-intérêts de 850 millions de dollars. Le 3 avril 2023, Rogers et Vidéotron ont réglé le litige. Rogers s'engage toujours à servir ses clients au moyen d'investissements continus dans le réseau commun.

Technologie

Satellite

Les activités acquises de Shaw utilisent trois satellites (Anik F2, Anik F3 et Anik G1) appartenant à Télésat pour fournir des services par satellite aux clients. Télésat a dévoilé publiquement l'existence d'anomalies touchant deux des quatre propulseurs utilisés pour le maintien en position d'Anik F2. Ces anomalies pourraient avoir une incidence défavorable significative sur le service à la clientèle et les relations clients, notre réputation, nos résultats d'exploitation et nos résultats financiers. Télésat prévoit que les clients en région éloignée pourraient subir des interruptions de service périodiques aussitôt qu'en juin 2023, et les estimations de capacité de survie globale ont été revues à la baisse.

Pour assurer la continuité du service, des solutions de rechange ont été mises en place par Télésat et Shaw. Pour atténuer encore plus le risque, Shaw a accéléré son plan de déploiement des boîtes numériques afin que les services touchés ne dépendent plus des satellites Anik F2 et Anik G1. Il se pourrait que ces solutions de rechange et stratégies d'atténuation des risques ne permettent pas d'atténuer complètement les anomalies présentes et futures ou les pannes des satellites.

Ces anomalies, et toute anomalie future ou toute panne de satellite pourraient avoir une incidence défavorable significative sur notre réputation, nos résultats d'exploitation et nos résultats financiers.

Nous n'avons pas d'assurance qui couvre les satellites Anik F2, Anik F3 et Anik G1, dont une assurance en cas d'interruption des activités, qui couvrirait la perte d'utilisation d'un ou de plusieurs transpondeurs sur les satellites.

La connectivité Internet fournie en régions rurales par de nouveaux arrivants sur le marché tirant parti de la technologie de satellite en orbite basse, ou l'expansion de l'infrastructure à large bande ou sans fil par des fournisseurs bien établis, pourrait aussi entraîner une baisse du nombre d'abonnements parmi les clients des services par satellite.

Indicateurs clés de performance

Nous mesurons le succès de notre stratégie à l'aide d'un certain nombre d'indicateurs clés de performance, qui sont définis et analysés dans notre rapport de gestion annuel de 2022 et le présent communiqué. La Société estime que ces indicateurs clés de performance lui permettent de mesurer adéquatement sa performance par rapport à sa stratégie opérationnelle et par rapport aux résultats de ses pairs et de ses concurrents. Ces indicateurs, dont certains sont des mesures financières complémentaires (voir la rubrique « Mesures non conformes aux PCGR et autres mesures financières » de notre rapport de gestion du premier trimestre de 2023), ne sont pas des mesures conformes aux IFRS. Ces indicateurs sont les suivants :

- les nombres d'abonnés;
 - le nombre d'abonnés de Sans-fil;
 - le nombre d'abonnés de Cable;
 - le nombre de foyers branchés (Cable);
- le taux d'attrition des abonnés de Sans-fil;
- les produits moyens par abonné (« PMPA ») des services de téléphonie mobile;
- les produits moyens par compte (« PMPC ») de Cable;
- les relations clients de Cable;
- la pénétration du marché de Cable;
- l'intensité du capital;
- le total des produits tirés des services.

Mesures non conformes aux PCGR et autres mesures financières

Rapprochement du BAIIA ajusté

(en millions de dollars)	Trimestres clos les 31 mars	
	2023	2022
Bénéfice net	511	392
Ajouter :		
Charge d'impôt sur le résultat	185	153
Charges financières	296	258
Amortissements des immobilisations corporelles et incorporelles	631	646
BAIIA	1 623	1 449
Ajouter (déduire) :		
Autres produits	(27)	(6)
Frais de restructuration, coûts d'acquisition et autres charges	55	96
BAIIA ajusté	1 651	1 539

Rapprochement du résultat net ajusté

(en millions de dollars)	Trimestres clos les 31 mars	
	2023	2022
Bénéfice net	511	392
Ajouter (déduire) :		
Frais de restructuration, coûts d'acquisition et autres charges	55	96
Incidence fiscale de l'élément susmentionné	(13)	(26)
Résultat net ajusté	553	462

Rapprochement des flux de trésorerie disponibles et des flux de trésorerie disponibles, compte non tenu du financement de Shaw

(en million de dollars)	Trimestres clos les 31 mars	
	2023	2022
Entrées de trésorerie liées aux activités opérationnelles	453	813
Ajouter (déduire):		
Dépenses d'investissement	(892)	(649)
Intérêts sur les emprunts, montant net, et intérêts inscrits à l'actif	(239)	(235)
Intérêts payés, montant net	323	214
Frais de restructuration, coûts d'acquisition et autres charges	55	96
Amortissement des droits de diffusion	(18)	(20)
Variation de la valeur nette des actifs et passifs d'exploitation	704	321
Autres ajustements ¹	(16)	(25)
Flux de trésorerie disponibles	370	515
Ajouter (déduire):		
Intérêts sur le financement par billets de premier rang de Shaw	139	31
Intérêts gagnés sur la trésorerie et les équivalents de trésorerie soumis à des restrictions	(146)	(3)
Flux de trésorerie disponibles, compte non tenu du financement de Shaw	363	543

¹ Les autres ajustements correspondent aux cotisations au titre des avantages postérieurs à l'emploi, déduction faite des charges, aux flux de trésorerie liés aux autres activités opérationnelles et aux autres (produits) charges figurant dans nos états financiers.

Roger Communications Inc.**États consolidés résumés intermédiaires du résultat net**

(en millions de dollars canadiens, sauf les montants par action, non audité)

	Trimestres clos les 31 mars	
	2023	2022
Produits	3 835	3 619
Charges opérationnelles		
Coûts opérationnels	2 184	2 080
Amortissements des immobilisations corporelles et incorporelles	631	646
Frais de restructuration, coûts d'acquisition et autres charges	55	96
Charges financières	296	258
Autres produits	(27)	(6)
Bénéfice avant la charge d'impôt sur le résultat	696	545
Charge d'impôt sur le résultat	185	153
Bénéfice net de la période	511	392
Bénéfice par action		
De base	1,01 \$	0,78 \$
Dilué	1,00 \$	0,77 \$

Rogers Communications Inc.

États consolidés résumés intermédiaires de la situation financière

(en millions de dollars canadiens, non audité)

	Au 31 mars 2023	Au 31 décembre 2022
Actifs		
Actifs courants		
Trésorerie et équivalents de trésorerie	553	463
Trésorerie et équivalents de trésorerie soumis à des restrictions	12 837	12 837
Débiteurs	4 137	4 184
Stocks	555	438
Partie courante des actifs sur contrat	117	111
Autres actifs courants	727	561
Partie courante des instruments dérivés	445	689
Total des actifs courants	19 371	19 283
Immobilisations corporelles	15 947	15 574
Immobilisations incorporelles	12 255	12 251
Placements	1 965	2 088
Instruments dérivés	929	861
Créances liées au financement	891	886
Autres actifs à long terme	740	681
Goodwill	4 031	4 031
Total des actifs	56 129	55 655
Passifs et capitaux propres		
Passifs courants		
Emprunts à court terme	4 323	2 985
Créditeurs et charges à payer	2 928	3 722
Impôt sur le résultat à payer	59	–
Autres passifs courants	260	252
Passifs sur contrat	455	400
Partie courante de la dette à long terme	1 750	1 828
Partie courante des obligations locatives	372	362
Total des passifs courants	10 147	9 549
Provisions	51	53
Dette à long terme	29 614	29 905
Obligations locatives	1 676	1 666
Autres passifs à long terme	684	738
Passifs d'impôt différé	3 605	3 652
Total des passifs	45 777	45 563
Capitaux propres	10 352	10 092
Total des passifs et des capitaux propres	56 129	55 655

Rogers Communications Inc.
Tableaux consolidés résumés intermédiaires des flux de trésorerie

(en millions de dollars canadiens, non audité)

	Trimestres clos les 31 mars	
	2023	2022
Activités opérationnelles		
Bénéfice net de la période	511	392
Ajustements visant à rapprocher le bénéfice net et les entrées de trésorerie liées aux activités opérationnelles		
Amortissements des immobilisations corporelles et incorporelles	631	646
Amortissement des droits de diffusion	18	20
Charges financières	296	258
Charge d'impôt sur le résultat	185	153
Cotisations au titre des avantages postérieurs à l'emploi, déduction faite des charges	(2)	6
Autres	(9)	13
Entrées de trésorerie liées aux activités opérationnelles avant la variation de la valeur nette des actifs et passifs d'exploitation, l'impôt sur le résultat payé et les intérêts payés	1 630	1 488
Variation de la valeur nette des actifs et passifs d'exploitation	(704)	(321)
Impôt sur le résultat payé	(150)	(140)
Intérêts payés	(323)	(214)
Entrées de trésorerie liées aux activités opérationnelles	453	813
Activités d'investissement		
Dépenses d'investissement	(892)	(649)
Entrées de droits de diffusion	(25)	(12)
Variations des éléments hors trésorerie du fonds de roulement liés aux dépenses d'investissement et aux immobilisations incorporelles	(38)	(172)
Acquisitions et autres transactions stratégiques, déduction faite de la trésorerie acquise	–	(9)
Autres	9	12
Sorties de trésorerie liées aux activités d'investissement	(946)	(830)
Activités de financement		
Produit reçu sur les emprunts à court terme, montant net	1 342	503
Émissions de (remboursements sur les) titres d'emprunt à long terme, montant net	(388)	13 311
Produit reçu (paiements versés) au règlement de dérivés liés à la dette et de contrats à terme, montant net	227	(74)
Coûts de transaction engagés	(264)	(169)
Paiements du principal des obligations locatives	(81)	(77)
Dividendes payés	(253)	(252)
Entrées de trésorerie liées aux activités de financement	583	13 242
Variation de la trésorerie et des équivalents de trésorerie et de la trésorerie et des équivalents de trésorerie soumis à des restrictions	90	13 225
Trésorerie et équivalents de trésorerie et trésorerie et équivalents de trésorerie soumis à des restrictions à l'ouverture de la période	13 300	715
Trésorerie et équivalents de trésorerie et trésorerie et équivalents de trésorerie soumis à des restrictions à la clôture de la période	13 390	13 940
Trésorerie et équivalents de trésorerie	553	809
Trésorerie et équivalents de trésorerie soumis à des restrictions	12 837	13 131
Trésorerie et équivalents de trésorerie et trésorerie et équivalents de trésorerie soumis à des restrictions à la clôture de la période	13 390	13 940

À propos des énoncés prospectifs

Le présent communiqué contient des énoncés prospectifs et de l'information prospective, au sens des lois sur les valeurs mobilières applicables (ensemble, les « énoncés prospectifs »), et des hypothèses concernant, notamment, les activités, les activités opérationnelles ainsi que la performance et la situation financières de la Société, qui ont été approuvées par la direction à la date du présent communiqué. Ces énoncés prospectifs et hypothèses comprennent, notamment, des énoncés sur les objectifs de la Société et ses stratégies pour les atteindre ainsi que des énoncés sur ses opinions, plans, attentes, prévisions, estimations ou intentions.

Les énoncés prospectifs :

- incluent habituellement des termes comme « prévoir », « supposer », « croire », « avoir l'intention de », « estimer », « planifier », « projeter », « objectifs », « perspectives », « cibles » et d'autres expressions semblables et l'utilisation du futur et du conditionnel;
- comprennent les conclusions, prévisions et projections fondées sur nos objectifs et stratégies actuels ainsi que sur des estimations, attentes, hypothèses et autres facteurs que nous avons jugés raisonnables au moment de leur formulation, mais qui pourraient se révéler incorrects;
- ont été approuvés par la direction de la Société à la date du présent communiqué.

Nos énoncés prospectifs comprennent des prévisions et des projections liées notamment aux éléments suivants :

- les produits;
- le total des produits tirés des services;
- le BAIIA ajusté;
- les dépenses d'investissement;
- les paiements d'impôt en trésorerie;
- les flux de trésorerie disponibles;
- les paiements de dividendes;
- la croissance des nouveaux produits et services;
- la croissance prévue du nombre d'abonnés et des services auxquels ils souscrivent;
- le coût d'acquisition et de fidélisation des abonnés et de déploiement de nouveaux services;
- les réductions de coûts et les gains en efficacité continus;
- le ratio d'endettement de la Société;
- les avantages attendus de la transaction visant Shaw, notamment les synergies issues du regroupement, opérationnelles, d'échelle et autres, et le moment de leur réalisation;
- tous les autres énoncés qui ne relèvent pas de faits passés.

Les énoncés prospectifs figurant dans le présent document comprennent, sans toutefois s'y limiter, les informations et énoncés figurant à la rubrique « Objectifs financiers » ayant trait à nos objectifs consolidés pour 2023 en matière de total des produits tirés des services, de BAIIA ajusté, de dépenses d'investissement et de flux de trésorerie disponibles, qui avaient initialement été fournis le 2 février 2023 et qui ont par la suite été mis à jour le 31 mars 2023.

Hypothèses clés qui sous-tendent nos prévisions pour l'exercice 2023 au complet

Nos fourchettes prévisionnelles pour 2023 présentées à la rubrique « Objectifs financiers » sont fondées sur de nombreuses hypothèses, notamment les hypothèses importantes ci-dessous relatives à l'ensemble de l'exercice 2023 :

- l'intensité de la concurrence se maintiendra dans tous les secteurs dans lesquels nous exerçons nos activités, aux niveaux observés en 2022;
- l'entité issue du regroupement de Rogers et de Shaw continuera à investir des montants similaires à ceux d'avant la transaction visant Shaw afin d'offrir de meilleurs services à plus de Canadiens;
- les synergies de coûts, les gains d'efficacité opérationnelle et autres avantages attendus de la transaction visant Shaw seront réalisés;
- aucun nouveau développement important au chapitre de la réglementation ou de la législation ni aucun autre changement de la conjoncture ou d'ordre macroéconomique dans l'environnement concurrentiel n'aura de répercussion sur nos activités;
- les clients de Sans-fil continueront d'acquérir des téléphones intelligents à valeur élevée ou de mettre leurs téléphones à niveau au même rythme en 2023 qu'en 2022;
- la pénétration globale du marché sans fil au Canada croîtra en 2023 au même rythme qu'en 2022;
- la croissance du nombre d'abonnés aux services d'accès Internet se poursuivra ou s'accélérera;
- le nombre d'abonnés aux services de télévision baissera, compte tenu de la migration des abonnés de nos anciens produits télévisuels aux produits télévisuels de Télé Élan, alors que les services de diffusion en continu par abonnement et d'autres fournisseurs de services par contournement continuent de croître en popularité;
- dans le secteur Media, la croissance des activités liées aux sports et la stabilité relative d'autres activités traditionnelles se poursuivront;
- il n'y aura aucun arrêt de travail ni aucune annulation d'importance lié aux événements sportifs;

- en ce qui concerne les dépenses d'investissement :
 - nous continuerons d'investir pour que nous ayons des réseaux sans fil et par câble concurrentiels au moyen i) de l'expansion de notre réseau sans fil 5G et ii) de la mise à niveau de notre réseau hybride fibre optique-câble coaxial, ce qui nous permettra de réduire le nombre de foyers branchés par nœud, d'utiliser les technologies les plus récentes et d'offrir une expérience encore plus fiable à la clientèle;
 - nous continuerons d'engager des dépenses relativement à notre plan d'action visant le service résidentiel en 2023 et nous ferons avancer les projets d'expansion de notre territoire de desserte;
- une tranche importante de nos dépenses de 2023 libellées en dollars américains restera couverte à un taux de change moyen de 1,25 \$/1 \$ US;
- les taux d'intérêt clés resteront relativement stables pendant tout l'exercice 2023;
- nous conserverons notre cote de crédit de premier ordre.

Nos conclusions, prévisions et projections sont fondées sur diverses estimations, attentes et hypothèses et d'autres facteurs, notamment les suivants :

- la conjoncture générale de l'économie et du secteur;
- les cours de change en vigueur et les taux d'intérêt;
- les niveaux de tarification des produits et l'intensité de la concurrence;
- la croissance du nombre d'abonnés;
- les prix et les taux d'utilisation et d'attrition;
- l'évolution de la réglementation gouvernementale;
- le déploiement de la technologie et des réseaux;
- la disponibilité des appareils;
- le calendrier de lancement des nouveaux produits;
- le coût du contenu et du matériel;
- l'intégration des acquisitions;
- la structure et la stabilité du secteur.

À moins d'indication contraire, le présent communiqué et les énoncés prospectifs de la Société ne tiennent pas compte de l'incidence éventuelle d'éléments non récurrents ou exceptionnels ni des cessions, opérations de monétisation, fusions, acquisitions, regroupements d'entreprises ou autres transactions qui pourraient être envisagés ou annoncés ou qui pourraient survenir après la date des énoncés prospectifs figurant aux présentes.

Risques et incertitudes

Les événements et résultats réels pourraient différer sensiblement de ceux exprimés explicitement ou implicitement dans les énoncés prospectifs en raison des risques, incertitudes et autres facteurs, dont bon nombre sont indépendants de notre volonté et qui comprennent, sans toutefois s'y limiter :

- la modification de la réglementation;
- l'évolution technologique;
- la conjoncture économique, le contexte géopolitique et d'autres situations qui influent sur l'activité commerciale;
- les variations imprévues des coûts de matériel ou de contenu;
- l'évolution de la conjoncture dans les secteurs du divertissement, de l'information ou des communications;
- les arrêts de travail et les annulations liés aux événements sportifs et les conflits de travail;
- l'intégration des acquisitions;
- les litiges et les questions fiscales;
- l'intensité de la concurrence;
- l'émergence de nouvelles occasions d'affaires;
- des menaces extérieures, telles que des épidémies, des pandémies et d'autres crises sanitaires, des catastrophes naturelles, les effets des changements climatiques, et des cyberattaques;
- les risques liés à la transaction visant Shaw ou à la transaction visant Freedom, y compris ce qui suit :
 - nous pourrions ne pas arriver à réaliser les synergies de coûts, les gains d'efficacité opérationnelle et les autres avantages attendus de la transaction visant Shaw, ou à les réaliser dans les délais prévus;
 - l'intégration des entreprises et des activités de Rogers et de Shaw pourrait être plus difficile, plus longue ou plus coûteuse que prévu;
 - les charges opérationnelles, la perte de clients et les perturbations des activités (y compris, sans s'y limiter, la difficulté de maintenir de bonnes relations avec les employés, la clientèle ou les fournisseurs) pourraient être plus importantes que prévu;
 - les nouvelles normes comptables et les nouvelles interprétations des organismes de normalisation comptable;
 - les autres risques énoncés dans les rubriques « Risques et incertitudes influant sur les secteurs d'activité de la Société » de notre rapport de gestion annuel de 2022 et « Mise à jour sur les risques et les incertitudes » du présent communiqué.

Ces facteurs peuvent également avoir une incidence sur nos objectifs, nos stratégies et nos intentions. Un grand nombre de ces facteurs est indépendant de notre volonté ou de nos attentes ou connaissances actuelles. Par conséquent, si ces risques, incertitudes ou autres facteurs se concrétisaient, si les objectifs, stratégies ou intentions actuels de la Société changeaient ou si les autres facteurs ou hypothèses qui sous-tendent les énoncés prospectifs se révélaient incorrects, les résultats réels et nos plans pourraient différer considérablement des prévisions courantes.

Par conséquent, les investisseurs doivent faire preuve de prudence à l'égard des énoncés prospectifs et il serait déraisonnable de leur part de se fier indûment à ces énoncés en croyant qu'ils leur confèrent quelque droit établi que ce soit en ce qui concerne nos résultats ou plans futurs. La Société n'est nullement tenue (et rejette expressément une telle obligation) de mettre à jour ou de modifier les énoncés contenant des informations prospectives et les facteurs ou hypothèses sous-jacents à ces énoncés, que ce soit en raison de renseignements nouveaux, d'événements futurs ou autrement, sauf si la loi l'exige. Tous les énoncés prospectifs paraissant dans le présent communiqué sont assujettis à cette mise en garde.

Avant de prendre toute décision d'investissement

Avant de prendre toute décision d'investissement et pour une analyse détaillée des risques, des incertitudes et du contexte liés aux activités de la Société, de ses activités d'exploitation, ainsi que de sa performance et de sa situation financières, il y a lieu de revoir attentivement les rubriques « Mise à jour sur les risques et les incertitudes » et « Évolution de la réglementation » du présent communiqué, ainsi que les rubriques « Réglementation de notre secteur » et « Questions environnementales, sociales et de gouvernance » de notre rapport de gestion annuel de 2022, ainsi que les divers documents que nous avons déposés auprès des autorités de réglementation canadiennes et américaines, disponibles respectivement sur les sites Web sedar.com et sec.gov. L'information obtenue sur les sites Web sedar.com, sec.gov, notre site Web ou tout autre site Web mentionné dans le présent document, ou liée à ces sites, ne fait pas partie du présent communiqué et n'y est pas intégrée.

###